



Pressemitteilung 1/2019

## **THE STONE COIN geht an den Start**

**Erster Zahlungsmittel-Token der DACH-Region mit immobilienbasiertem Schutzschild und Einstufung der Finanzmarktaufsicht als bewilligungsfreier payment token**

**ICO-Portal [thestonecoin.tokengate.io](https://thestonecoin.tokengate.io) ist online.**

Vaduz/Zug, 21.01.2019 - Der ICO des THE STONE COIN (STO) hat begonnen. Ab sofort können Interessenten den Zahlungsmittel-Token u.a. online über das Portal [thestonecoin.tokengate.io](https://thestonecoin.tokengate.io) erwerben.

### **Grundidee**

Die Grundidee des THE STONE COIN ist die Kombination der Flexibilität einer Kryptowährung mit der Sicherheit eines europäischen Immobilienportfolios, getreu dem Motto „BEST OF BOTH WORLDS“. Die Bezeichnung THE STONE COIN setzt sich aus den beiden englischen Begriffen für Stein (Stone) und Münze (Coin) zusammen, und weist so auf die bei diesem Token bestehende Verbindung zwischen Immobilien und Kryptowährung hin.

Die mit der Token-Ausgabe netto vereinnahmten Mittel werden vollständig in die Entwicklung und den dauerhaften Betrieb eines europäischen Immobilienportfolios investiert. Der THE STONE COIN wird hierdurch nicht konkret mit Immobilien hinterlegt, sondern mit einem REAL SHIELD ausgestattet, der den dauerhaften Betrieb von System und Akzeptanzstellen sichern soll. THE STONE COIN ist damit der erste payment token der DACH-Region mit einem immobilienbasierten REAL SHIELD.

THE STONE COIN ist ein blockchain-basierter ERC20-Zahlungsmittel-Token. ERC20 steht für Ethereum Request for Comments Nr. 20. THE STONE COIN basiert damit auf der dezentral organisierten Ethereum Blockchain.

### **Neue Zielgruppen dank klarer Differenzierung**

THE STONE COIN adressiert - anders als die Token der ersten und zweiten Generation - nicht nur die typische Crypto Community, sondern es gelingt besonders die klassischen - bislang nur eingeschränkt kryptoaffinen - Zielgruppen zu begeistern. Dies ist in erster Linie auf die vier Kernvorteile des als payment token konzipierten THE STONE COIN zurückzuführen: Spekulationsoptionen, Akzeptanzstellensystem, Solidität & Seriosität und die dauerhafte Sicherung per REAL SHIELD.

### **Payment token mit Spekulationsoptionen**

Bei der Gestaltung des REAL SHIELD wurde sorgsam darauf geachtet keinen security und somit auch keinen eher kursstabilen Token, sondern einen payment token mit Spekulationspotenzial zu entwickeln. Zu Beginn der zweiten Jahreshälfte 2019 startet der Börsenhandel des THE STONE COIN an zunächst vier renommierten Crypto-Exchanges.

Die Benennung der Börsen (darunter eine der weltweiten Top-Ten-Kryptobörsen) erfolgt im Februar diesen Jahres. Das Börsenlisting bietet die Grundlage zur Teilnahme an der Kursentwicklung des Token.

### **Point of Sales-Akzeptanzstellen-System**

Der THE STONE COIN bringt die Krypto-Währung an den Point of Sales (PoS). Aktuell wird in Kooperation mit spezialisierten Dienstleistern ein europäisches Akzeptanzstellennetz für den THE STONE COIN als Zahlungsmittel-Token aufgebaut. Dies ermöglicht es per Handy App einfach und komfortabel Einkäufe, Arztrechnung oder andere Dienstleistungen zu bezahlen. Gestartet wird das Akzeptanzstellensystem 2019 in der Schweiz und Österreich. Dort konnten aktuell bereits 4.000 Akzeptanzstellen vorqualifiziert werden. Zur Sicherstellung eines breiten Akzeptanzstellennetzes nach Emissionsabschluss werden zudem Kooperationen mit bestehenden Krypto-Akzeptanzstellensystemen angestrebt.

Eine entsprechende Marktpräsenz des THE STONE COIN wird unter anderem durch die durch den Vertriebspartner Be Real World AG für das Jahr 2019 geplante Aufstellung von zunächst 100 ATMs in der Schweiz unterstützt. An diesen Automaten können THE STONE COIN unkompliziert gegen Einzahlung von Franken bezogen werden.

### **Oberste Maxime: Solidität und Seriosität**

In Zeiten unzureichender Regulierung und mangelnder Transparenz sowie regelmässiger Betrugsfälle in der Kryptobranche war es dem Management der THE STONE COIN AG wichtig, ein solides Produkt auf den Markt zu bringen, das nicht auf das schnelle Geld abzielt, sondern durch Seriosität, Transparenz und Nachhaltigkeit geprägt ist. Bitcoin und Altcoins verfügen nicht über einen inneren Wert, und verschiedene ICOs dienen dem Zweck der Finanzierung von Firmen der Kryptobranche, die vielfach die Verwendung der eingenommenen Gelder offen liessen.

Genau dort setzt THE STONE COIN mit seinem innovativen Konzept an. Das Konzept wurde gründlich über einen Zeitraum von vierzehn Monaten entwickelt und frühzeitig mit der zuständigen Finanzmarktaufsicht abgestimmt.

### **Einstufung der Finanzmarktaufsicht: Bewilligungsfreier payment token**

Erst nach erfolgreicher Abstimmung mit der zuständigen Finanzmarktaufsicht (FMA) und der uneingeschränkten Qualifizierung des Token als bewilligungsfreier Zahlungsmittel-Token wurde THE STONE COIN am Markt platziert. THE STONE COIN gilt damit weder als security token noch als asset (backed) token. Der Token kann insofern ohne besondere Einschränkungen emittiert, gehandelt und als Zahlungsmittel genutzt werden. Bei der Emission des THE STONE COIN werden das Liechtensteiner Sorgfaltspflichtgesetz (SPG) und das Schweizer Geldwäschereigesetz (GWG) sowie das Know Your Customer-Prinzip (KYC) strengstens beachtet.

### **Absicherung per REAL SHIELD**

So manche Kryptowährung ist - verbunden mit Totalverlusten bei den Anlegern - bereits wieder sang- und klanglos vom Markt verschwunden. Anders als viele andere Token bietet THE STONE COIN nicht nur Spekulationsoptionen, sondern darüber hinausgehend einen REAL SHIELD, der auf den dauerhaften Fortbestand des Token und des Akzeptanzstellensystems zielt.

Die gesamteuropäische Ausrichtung des Immobilienportfolios zielt in erster Linie auf eine Risikoreduktion mittels Entkopplung von regionalen Preisentwicklungen auf den Immobilienmärkten. So ist beispielsweise in der Schweiz aktuell an vielen Standorten ein Rückgang von Objektpreisen und Mietzinsen zu beobachten. Die gesamten Mieteinnahmen des Immobilienportfolios werden in den Erhalt und Ausbau des REAL SHIELD und damit in die Sicherung des Token-Systems investiert. Der im September dieses Jahres startende Aufbau des Immobilienportfolios wird auf der Website [www.thestonecoin.com](http://www.thestonecoin.com) fortlaufend dokumentiert. Dies ermöglicht eine volle Transparenz der Entwicklung und des Umfangs des REAL SHIELD.

### **Umweltfreundliches Pre-Mining**

THE STONE COIN vermeidet vollständig die mit dem dezentralen Mining (wie z.B. beim Bitcoin) einhergehenden ungeheuren Energieaufwand und die damit verbundene Umweltbelastung. Die Token wurden mittels zentraler Produktion energieschonend pre-mined. Dies bietet zugleich den Vorteil, dass die Einnahmen aus der Tokenausgabe nicht an viele unabhängige Miner fließen, sondern gezielt dem REAL SHIELD zugeführt werden.

### **Old School trifft Krypto-Währung**

THE STONE COIN AG ist eigentlich kein typisches Start-Up-Unternehmen. Ein erfahrenes internationales Management-Team mit qualifizierten Krypto-, Finanz- und Immobilienmarkt- sowie Marketing- und Ethikexperten sichert ein fundiertes und professionelles Management. Es wurde ein passender Mix aus Krypto-Experten und Managern der "Old School" zusammengestellt. Im Gegensatz zu den Eintagsfliegen der Krypto-Szene hat das Team des THE STONE COIN einen nicht immer einfachen Vorbereitungs-Marathon absolviert, um nun mit einem überzeugenden und vor allem marktreifen Konzept antreten zu können.

Die insgesamt emittierte Token-Zahl liegt fix bei einer Milliarde Token, die in fünf Chargen zu je 200 Millionen Token aufgelegt werden. Der Preis des Token liegt im Rahmen des vorbörslichen ICO bei CHF 2,00.

Das den THE STONE COIN emittierende Unternehmen THE STONE COIN AG mit Sitz in Triesen/Liechtenstein ist ein Tochterunternehmen der Limmatier Invest AG in Baar/Zug.

Für weitere Informationen:

THE **STONE** COIN AG

**Prof. Dr. Rembert Horstmann**  
**Präsident des Verwaltungsrats**

[r.horstmann@thestonecoin.com](mailto:r.horstmann@thestonecoin.com)

[www.thestonecoin.com](http://www.thestonecoin.com)

[www.thestonecoin.com/whitepaper](http://www.thestonecoin.com/whitepaper)