



THE STONE COIN kauft 22 Wohneinheiten in Deutschland



Wir waren ganz schön überrascht von der sehr positiven Resonanz, die THE STONE COIN erfahren hat, und wir sind sehr zufrieden mit dem Ergebnis der ersten Finanzierungsrunden. THE STONE COIN hat sein Soft Cap nicht nur deutlich früher erreicht als ursprünglich erwartet, sondern auch klar übertroffen. Der Token wurde am Markt ausgezeichnet aufgenommen. Entsprechend konnte auch der Aufbau des internationalen Immobilienportfolios des REAL SHIELD vorzeitig gestartet werden. Der Token verfügt damit über einen inneren Wert.

Der REAL SHIELD zielt auf den dauerhaften Bestand des Unternehmens und damit auch des Akzeptanzstellennetzes für den Zahlungsmittel-Token. Hierzu wird das bei der Token-Ausgabe netto vereinnahmte Kapital vollständig in die Entwicklung eines nachhaltigen europäischen Immobilienportfolios investiert.

Am 10. Juli fiel der Startschuss. Die THE STONE COIN AG hat zu ausgezeichneten Konditionen 22 Wohneinheiten an der Weissenburgerstrasse in Recklinghausen bei

Dortmund erworben. Es handelt sich um vier Mehrfamilienhäuser mit insgesamt zweiundzwanzig 3-Zimmer-Wohnungen. Die Gebäude sind massive Backsteinbauten in einem guten Zustand. Die Objekte liegen in einer ruhigen und angenehmen Wohnlage. Dies stellt auch bei einer Veränderung des deutschen Mietmarktes eine Vollvermietung der Objekte sicher.

Aktuell werden zwei weitere

Immobilien an Standorten in Deutschland verhandelt, die demnächst das Portfolio ergänzen können. Über die Entwicklung des Immobilienportfolios informiert jeweils zeitnah die Webpage www.thestonecoin.com.



THE STONE COIN bereits dieses Jahr auf insgesamt vier Börsen gelistet

Auch im Thema Börsenlisting liegt THE STONE COIN deutlich vor dem ursprünglichen

Zeitplan. Der internationale Markt erfordert eine zeitnahe Präsenz des THE STONE COIN

an mehreren internationalen Börsen. Entsprechend wird der Token dieses Jahr an vier in-

ternationalen Börsen mit unterschiedlicher regionaler Ausrichtung gehandelt.



Den Anfang macht **am 22.07.2019** Bitinka. Bitinka ist die führende südamerikanische Kryptobörse und wird von coinmarketcap mit einem 30-Tage-Handelsvolumen von 3,5 Milliarden Euro als Nummer 52 der weltweiten Börsen geführt.

Bitinka ist insbesondere auf dem südamerikanischen Markt präsent. Über Bitinka wird schwerpunktmäßig der Token-Umsatz des NRO-Portals REAL WORLD INSPIRE (www.realworldinspire.org) laufen, das sich für THE STONE COIN als Leitwährung entschieden hat.



Aufgrund der guten Aufnahme des THE STONE COIN und seines Geschäftsmodells in Asien (zuletzt auf der BLOCKSHOW ASIA in Singapur und dem RISE SUMMIT 2019 in Hongkong) nimmt LIVECOIN.NET **am 15. August** den Handel mit THE STONE COIN auf.



Als dritte Börse folgt Anfang **September** die auf den europäischen Markt ausgerichtete Börse EXMARKETS und wird entsprechend unser internationales Börsenportfolio weiter vervollständigen. An den Börsen werden langfristig mindestens die folgenden vier Handelspaare STO/BTC, STO/ETH, STO/US-Dollar und STO/Euro gehandelt.



Zu guter Letzt folgt **am 22. September** LATOKEN. Diese Börse bedient insbesondere GUS/Russland, aber auch den Asiatischen Markt mit. So sind alle Services auch auf Chinesisch verfügbar. LATOKEN ist mit einem 30-Tage-Handelsvolumen von über 25 Milliarden Euro die Nummer 16 unter den internationalen Kryptobörsen.

Das unabhängige Umwelt- und Spendenportal mit THE STONE COIN als Leitwährung ist live

Das unabhängige NRO-Spendenportal REAL WORLD INSPIRE (www.realworldinspire.org) ist am 08. Juli 2019 online gegangen. Beim Start waren bereits 15 Organisationen dabei,

die ihre Projekte auf das Portal einstellen werden. Die peruanische Organisation Mundo Azul hat beispielsweise drei Projekte zum Schutz der Delphine in Peru, zur Meeres-Umwelt-

forschung und für den Kampf gegen Mikroplastik in der ozeanischen Nahrungskette aufgespielt.

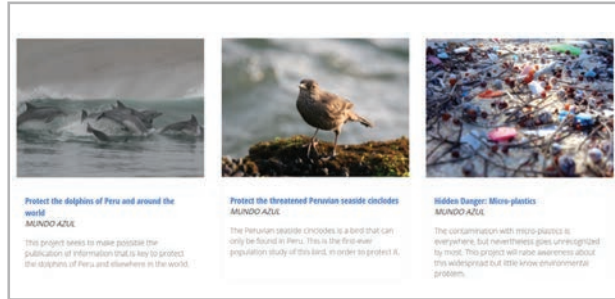
Das Portal hat sich für den THE STONE COIN

als Leitwährung entschieden. Ganz gleich in welcher FIAT oder K r y p t o - W ä h r u n g gespendet wird, der gespendete Betrag wird in THE STONE COIN umgetauscht und zur

jeweiligen Organisation fast überall in der Welt transferiert.

Welchen Vorteil haben die gemeinnützigen Organisationen wenn sie ihre Spenden in THE STONE COIN erhalten? Als Leitwährung des Portals löst THE STONE COIN eines der größten Probleme von kleinen und mittelgroßen gemeinnützigen Organisationen (NROs), und zwar dass diese immer nur einen (kleinen) Teil der Spendensumme erhalten. Indem keine Vermittler und Mittelsmänner mehr genutzt werden müssen und durch den direkten Transfer der Spenden mittels des THE STONE COIN, erhalten die gemeinnützigen Organisationen vor Ort mindestens 95% der Spendensumme - statt gerade einmal 50% wie bisher.

Das Spendenaufkommen wird für 90 Tage



zurückbehalten, und dann können die Empfänger es vor Ort in Ihre regionale Währung umtauschen. THE STONE COIN erhält sehr viel positive Aufmerksamkeit, erhöht seine Bekanntheit sowohl innerhalb wie auch außerhalb der Kryptocommunity und erfährt eine hohe Nachfrage, sobald das Spendenportal zu wachsen beginnt.

Die Präsenz des THE STONE COIN als Leitwährung auf dem NRO-Portal wird zugleich einen klaren positiven Effekt auf die Entwicklung des Börsenkurses ha-

ben. Spender kaufen STO und spenden ihn auf dem Portal direkt an die gemeinnützigen Organisationen Ihrer Wahl. Nach 90 Tagen erhalten diese NROs dann die Möglichkeit, ihre erhaltenen THE STONE COIN an den Krypto-Börsen in regionale Währungen umzutauschen und Gutes zu tun. Dies führt bei einem wachsenden Portal stets zu einem Nachfrageüberhang von STO. Die Aufnahme weiterer Projekte auf das Spendenportal und eine zunehmende Bekanntheit bedeuten eine starke Zunahme der Nachfrage nach

STO, welche das Angebot durch zurücktauschende NROs weit übersteigen dürfte. Beide Mechanismen führen zu einer starken Zunahme der STO-Präsenz auf dem Spendenportal. Dies hat naturgemäß einen positiven Einfluss auf die Entwicklung des STO-Kurses. Aus vorangegangenen Diskussionen mit beteiligten NROs entstand der Eindruck, dass auch diese womöglich nicht alle ihre STO zurücktauschen wollen, um ebenfalls von steigenden Kursen zu profitieren, was auch wieder positive Kurseffekte befeuern würde.



Eigenes Handy-Wallet für den THE STONE COIN ab Ende Juli im Einsatz

Zum 31. Juli steht die Android-Version des eigenen Handy-Wallets des THE STONE COIN bereit. Kurz darauf wird die iPhone-Version gelauncht. Bei der App wurde auf hohe Sicherheit und Bedienerfreundlichkeit geachtet. Mit der App ist das Zahlen

an den Kassensystemen am POS kinderleicht. Die App ist mit den gängigen Kassensystemen für bargeldloses Zahlen kompatibel.

Das Spannende: Das Wallet kann THE STONE COIN ohne Anfall von Gebühren

importieren. Und bei den Transaktionen am POS wird kein ETH benötigt; die Gebühren beim Einsatz werden in STO berechnet. Mit dem Handywallet kann an allen teilnehmenden Akzeptanzstellen direkt mit THE STONE COIN bezahlt werden. Der

Aufbau des Akzeptanzstellensystems ist derzeit in vollem Gange. Hier kooperiert THE STONE COIN zudem mit mehreren Partnern, die bereits erfolgreich Akzeptanzstellensysteme betreiben.

THE STONE COIN als Aussteller auf dem RISE 2019 Summit in Hongkong

Nach der BLOCKSHOW ASIA in Singapur, dem Malta AI & BLOCKCHAIN SUMMIT, der MONEY20/20 Europe in Amsterdam sowie der OpenExpo Europe 2019 in Madrid und der CIBTC in Granada präsentierte sich die THE STONE COIN letzte Woche erfolgreich an der mit über 16,000 Besuchern grössten asiatischen



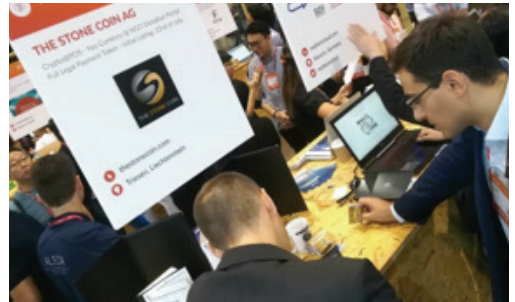
Technikmesse in Hongkong.

Das Team unter der

Leitung des Verwaltungsratspräsidenten der THE STONE COIN AG – Rolf Jeker – führte auf dem RISE Summit vom 08 bis 11. Juni und den Abendveranstaltungen eine Vielzahl an Investorengesprächen. Das Konzept des THE STONE COIN fand bei Presse und Influencern guten Anklang. Mehrere Journalisten führten mit dem

STO-Team Interviews.

Besonders begeisterte viele Experten auf der RISE die Leitwährungsfunktion des THE STONE COIN auf dem NRO-Portal REAL WORLD INSPIRE (www.realworldinspire.org). Sie sahen darin unisono einen entscheidenden Hebel für die langfristige Kursentwicklung.



25% Special Discount (nur bis 21. Juli 2019)

Wir wollen unsere Erfolge gerne feiern und teilen und bieten somit allen Lesern der TSC-News bis 21. Juli 2019 einen exklusiven und einmaligen Rabatt von 25% auf den Erwerb von THE STONE COIN (STO) über das ICO-Portal thestonecoin.tokengate.io. Für den Kauf von THE STONE COIN (STO) über das von der Schweizer Firma DSENT AG

(Tochterunternehmen der inacta AG) betriebene ICO-Portal geben Sie dort bitte folgenden PromoCode

ein: **SUCCESS-25**. Der PomoCode ist bereits ab einem Kauf von STO in Höhe von CHF 100 gültig.

Wenn Sie Interesse haben, 10,000 oder mehr STO (THE STONE COIN) zu erwerben, können Sie sich auch direkt an Michael Reinhold unter m.reinhold@thestonecoin.com wenden. Der exklusive **Spezial-Rabatt** in Höhe von 25% (**SUCCESS-25**) gilt hier selbstverständlich ebenfalls.

